

/ CURSO DE INGLÉS INTERNACIONAL PARA NEGOCIOS

Enfocado a profesionales
de la Economía Azul

TU NEGOCIO YA HABLA AL MUNDO ¿Y TÚ?

Gana confianza para presentar,
negociar y relacionarte en entornos
profesionales internacionales



ECONOMÍA
AZUL



INGLÉS
PROFESIONAL



FORMACIÓN GRUPAL+
SESIONES INDIVIDUALES
ADAPTADAS PARA TI



INICIO
7 DE OCTUBRE

¿TE RESULTA FAMILIAR ESTA SITUACIÓN? _____



Entiendes inglés, pero cuando llega una reunión importante te cuesta intervenir.



Sabes perfectamente el valor de tu proyecto, pero no consigues transmitirlo igual en inglés.



Una pregunta inesperada de un cliente o partner te hace perder seguridad.



En una feria internacional quieres hacer networking, pero no sabes cómo iniciar o mantener la conversación.



El problema quizá **no sea tu nivel de inglés.**
Es sentirte preparado para utilizarlo
cuando realmente importa.



**Más oportunidades
para un sector
que no tiene fronteras.**

¿ A QUIÉN VA DIRIGIDO? ---

A profesionales que trabajan en el sector de la economía azul que necesiten mejorar su comunicación en inglés:



**Clientes
internacionales**



Partners



Proveedores



Inversores



**Ferias y
empleos**



**Equipos
internacionales**



EL OBJETIVO ---



Que puedas desenvolverte con mayor seguridad y fluidez en situaciones profesionales reales en inglés. No aprender inglés “para algún día”.
Utilizarlo en tu trabajo.

PROGRAMA FORMATIVO

Tres módulos orientados a la acción

01

PRESENTA Y VENDE TU PROYECTO

International Sales Communication

Presentar la empresa, explicar propuestas de valor, detectar necesidades, gestionar objeciones y participar en reuniones comerciales.



Casos prácticos:

Discovery meetings, sales calls, presentaciones comerciales, networking.

02

PARTICIPA EN REUNIONES CON CONFIANZA

Effective Meetings in English

Abrir y cerrar reuniones, compartir opiniones, interrumpir educadamente, pedir aclaraciones, gestionar desacuerdos y resumir acuerdos.



Casos prácticos:

Reuniones con clientes, reuniones de proyecto, reuniones internas internacionales.

03

CREA RELACIONES INTERNACIONALES

International Networking & Business Relationships

Networking estratégico, small talk profesional, comunicación intercultural y construcción de relaciones de confianza en ferias y eventos.



Casos prácticos:

Ferias internacionales, encuentros empresariales, presentaciones informales.

METODOLOGÍA

Aprendizaje activo y transferencia inmediata



Simulación de situaciones reales

Reuniones, presentaciones, negociaciones y conversaciones comerciales adaptadas al sector de la economía azul.



Feedback individualizado

Corrección y acompañamiento orientado a mejorar la comunicación real de cada participante.



Aprendizaje activo

Participación constante de los asistentes en cada sesión desde el primer día.



Aplicación inmediata

Herramientas utilizables desde el día siguiente en el entorno profesional de los participantes



LA FORMACIÓN DE UN VISTAZO



10

sesiones



Miércoles

16:00 – 17:30 h



Inicio

7 de octubre



14 horas

de formación grupal



+ 60 horas

de mentoría
individualizada

TU PRÓXIMA OPORTUNIDAD INTERNACIONAL NO DEBERÍA DEPENDER DE TU INGLÉS.

Prepárate para comunicar el verdadero valor
de tu empresa más allá de nuestras fronteras.

QUIERO HABLAR INGLÉS CON CONFIANZA →



**INSCRÍBETE ANTES DEL
2 DE OCTUBRE.**



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE HACIENDA



Fondos Europeos

#Europasesiente

Cámaras
Fundación INCYDE